

1/ Country Manager Duitsland

Telemis is een snel groeiend IT-bedrijf voor de gezondheidszorg dat gespecialiseerd is in PACS/MACS (Picture/Multimedia Archiving & Communication System), digitale pathologie en Healthcare Business Intelligence-oplossingen. Telemis is op zoek naar een Country Manager voor hun Duitse vestiging.

Uw rol als Country Manager

Als Country Manager zal uw rol bestaan uit een combinatie van algemeen management en verkoopmanagement.

Voor het algemeen managementgedeelte bent u verantwoordelijk voor het runnen van het bedrijf zodat de winstgevendheid en de toewijding aan onze klanten gewaarborgd blijft.

Uw taken zijn:

- Follow-up van financiële en boekhoudkundige zaken (cashflowbeheer, controle en follow-up van maand- en kwartaalrapporten voor de directie, procuratie)
- Deelnemen aan en presenteren van de activiteiten van Telemis Duitsland tijdens de kwartaalvergaderingen (internationale meetings)
- Beoordelen van de medewerkers (jaarlijkse evaluaties)
- Analyseren van de opleidingsbehoeften en follow-up van de opleidingen
- Follow-up van HR-gerelateerde zaken met de hulp van de HR-businesspartner van de groep

Voor het verkoopmanagementgedeelte bent u verantwoordelijk voor de groei van de Duitse vestiging. U stelt het verkoopteam samen en stuurt het aan en u bepaalt de strategie voor het bereiken van uw doelstellingen.

Uw verdere taken zijn:

- Bezoek klanten op locatie, ontwikkel de business en laat het verkoopteam groeien
- Bepalen van commerciële targets / doelstellingen met het verkoopteam en de raad van bestuur van Telemis
- Opstellen van actieplannen met het verkoopteam om de beoogde doelstellingen te bereiken
- Follow-up van de commerciële activiteiten op locatie met het verkoopteam en meetings met prospects / klanten
- Follow-up van de verkoopverslagen

- Follow-up van aanbestedingen voor openbare en private medische instellingen
- Actieve deelname aan klantendemo's en aanbestedingsmeetings
- Ondersteuning bieden bij de leiding van diverse medische instellingen afhankelijk van de behoeften van het verkoopteam
- Deelnemen aan nationale en internationale congressen voor de promotie van de Telemis-oplossing
- Organiseren van verkoop- en partnermeetings

Onze Duitse kantoren bevinden zich in Willich en voor deze functie moet u bereid zijn om zowel binnen Duitsland als internationaal te reizen (voornamelijk België).

Uw profiel

- U heeft ervaring opgedaan in ten minste één eerdere functie als Sales Director, bij voorkeur in de zorgsector.

Ons aanbod

U komt terecht in een dynamisch en gemotiveerd team dat deel uitmaakt van een multinational van menselijke omvang. Naast een concurrerend salaris biedt Telemis concrete carrièremogelijkheden.