

1/ Country Manager in Germania

Telemis è un'azienda informatica del settore sanitario in rapida crescita specializzata in soluzioni PACS/MACS (Picture/Multimedia Archiving e Communication System), Patologia digitale e Business Intelligence in ambito sanitario. Telemis è alla ricerca di un Country Manager per la sua filiale in Germania

Il ruolo di Country Manager

Il ruolo di Country Manager è un mix di mansioni proprie della direzione generale e della direzione commerciale.

Per quanto concerne la direzione generale, la figura è chiamata a condurre le attività e ad assicurare che l'azienda mantenga la propria redditività e la cura della clientela.

Fra le mansioni previste vi sono le seguenti:

- Follow-up in materia finanziaria e contabile (gestione del cash flow, revisione e follow-up dei rapporti mensili e trimestrali alla Direzione, Procuration)
- Partecipazione e presentazione delle attività di Telemis Germany in occasione dei meeting internazionali trimestrali
- Valutazione dei dipendenti (a cadenza annuale)
- Valutazione delle necessità di formazione e relativo follow-up
- Follow-up in materia di risorse umane, con il supporto del partner commerciale HR del Gruppo

Per quanto concerne la direzione commerciale, il ruolo prevede la responsabilità della crescita della filiale tedesca. La figura sarà chiamata a formare e guidare il team commerciale, mettendo a punto le giuste strategie per raggiungere gli obiettivi prestabiliti.

Inoltre, il compito prevede le seguenti mansioni:

- Visitare i clienti in loco, sviluppare il business e far crescere il team di vendita
- Definire target/obiettivi commerciali insieme al team commerciale e al consiglio di Telemis
- Definire piani d'azione insieme al team commerciale, al fine di raggiungere gli obiettivi prestabiliti
- Curare il follow-up delle attività commerciali in loco con il team commerciale, oltre a meeting con clienti e prospect
- Curare il follow-up dei report sulle vendite

- Curare il follow-up dei bandi pubblicati da strutture sanitarie pubbliche e private
- Partecipare attivamente a dimostrazioni e riunioni con i clienti per i bandi di gara
- Contribuire ai comitati direttivi di diverse strutture sanitarie, secondo le esigenze del team commerciale
- Partecipare a congressi nazionali e internazionali per promuovere la soluzione Telemis
- Organizzare le vendite e le riunioni con i partner

La nostra sede tedesca si trova a Willich. La posizione richiede la disponibilità a viaggiare in Germania e all'estero (principalmente in Belgio)

Profilo ricercato

- È richiesta almeno un'esperienza pregressa come Direttore commerciale, preferibilmente nel settore sanitario

Cosa offriamo

Il candidato prescelto entrerà a far parte di un team dinamico e motivato, all'interno di un'azienda multinazionale vicina ai propri dipendenti. Oltre a uno stipendio competitivo, Telemis offre concrete opportunità di carriera