

AREA SALES MANAGER in Svizzera

Telemis è un'azienda in rapida crescita attiva nel settore delle attrezzature medicali e specializzata in soluzioni PACS / MACS (Picture / Multimedia Archiving e Communication System), Patologia digitale e Business intelligence in ambito sanitario. Telemis è alla ricerca di un/a Area Sales Manager per la sua filiale in Svizzera.

IL RUOLO DI AREA SALES MANAGER

Il candidato ideale risponde direttamente alla Direzione Generale ed è responsabile dello sviluppo e del marketing delle soluzioni per la gestione della diagnostica per immagini (PACS, MACS, Digital Pathology) e dei cruscotti aziendali per la gestione dei centri sanitari presso i clienti (centri ospedalieri universitari, ospedali, cliniche, studi medici ecc.).
Sa analizzare il proprio mercato e gestire la propria attività per raggiungere i risultati.
Realizza le vendite con il supporto necessario del team tecnico nell'atto di prevendita.
Segue i diversi decision-maker al fine di concretizzare vendite a lungo ciclo, superando le diverse fasi tecniche, commerciali, giuridiche e amministrative.

PROFILO RICERCATO

- Il candidato ideale ha già acquisito esperienza nelle vendite a lungo ciclo di prodotti ad alta tecnologia e/o di soluzioni software, possibilmente nel settore medicale
- Orientato al lavoro di qualità
- Eccellenti capacità comunicative
- Le sue abilità interpersonali gli permettono di seguire più interlocutori e di comprendere le loro aspettative
- Sa tenere unito il team tecnico attorno a un progetto per portarlo fino alla conclusione positiva della transazione
- Ama rappresentare con orgoglio la propria azienda, mantenendosi concentrato sugli obiettivi prefissati.

REGIONE

Svizzera

LINGUE

Francese e inglese. La conoscenza del tedesco costituirà titolo preferenziale

Se desiderate entrare a far parte di un team dinamico e lavorare in un ambiente all'avanguardia della tecnologia, che offre interessanti prospettive di carriera, inviate subito il vostro curriculum all'indirizzo jobs@telemis.com